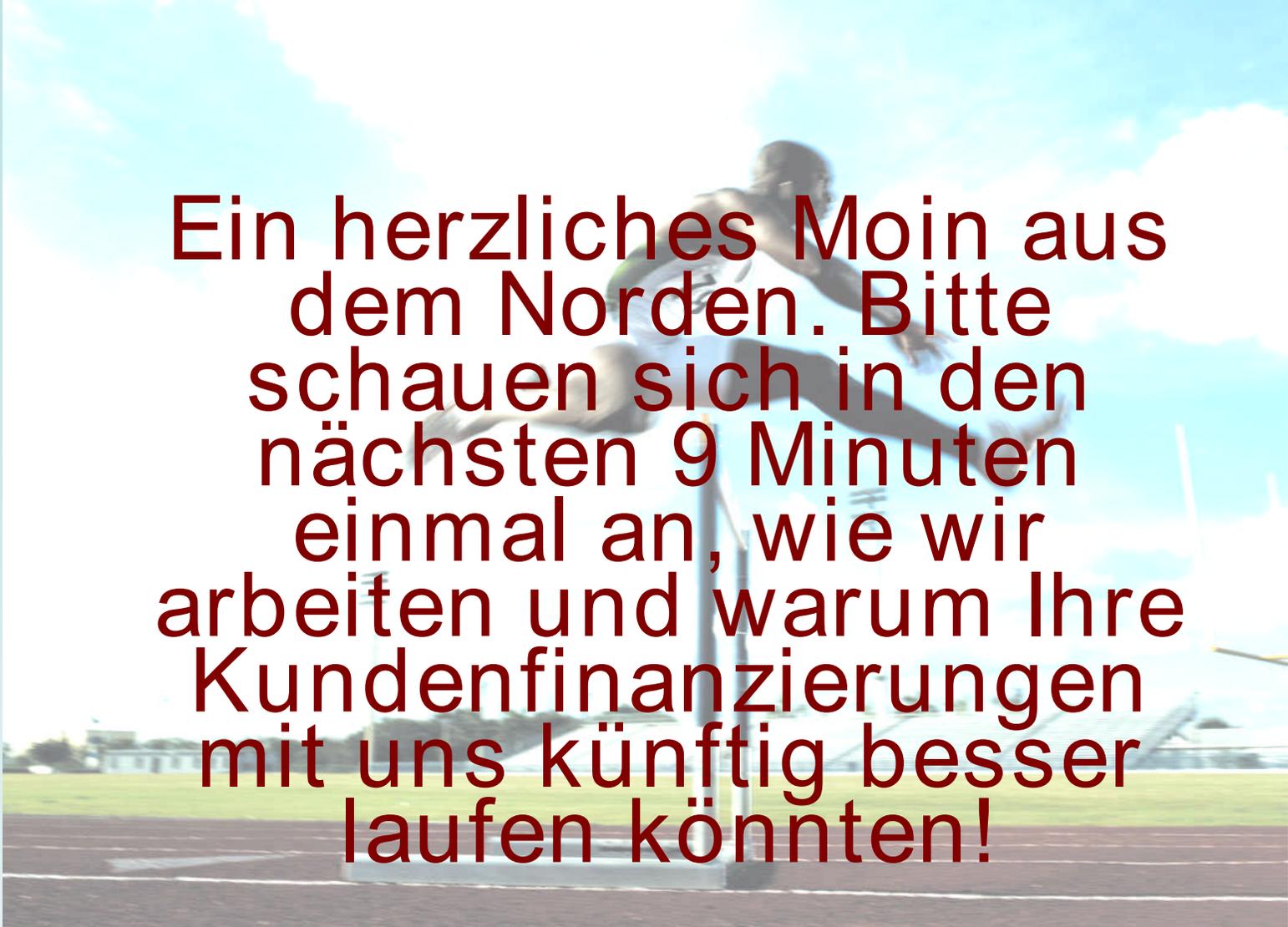


SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983



Ein herzliches Moin aus dem Norden. Bitte schauen sich in den nächsten 9 Minuten einmal an, wie wir arbeiten und warum Ihre Kundenfinanzierungen mit uns künftig besser laufen könnten!

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Wer wir sind:



Unsere Firma besteht seit 1983

Vier Geschäftsfelder:

Absatzfinanzierung

Entwicklung und Umsetzung von
Vertriebskonzepten

Anlageberatung

Kundentrainings von Vertriebsmitarbeitern

Gesellschafter/Geschäftsführer:

Christel und Holger Schallert

Prokurist: André Schallert

Standort: 30 km nördlich von Hamburg

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL
seit 1983

Wenn es keine Finanzierung und kein Leasing gäbe, wer von uns hätte ein Haus, ein Auto, ein Computersystem, Bürotechnik, Küchen, Möbel usw.?



Wenn wir unser Handy nicht mieten könnten, sondern es für ein paar hundert Euro kaufen müssten, wie viele Menschen hätten keines?

Wenn mit Ihren Produkten jeden Monat etwas eingespart wird, warum sollte Ihr Kunde es dann nicht mit diesen Einsparungen bezahlen (dürfen)?



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

O. K., der (VER)KAUF fällt offensichtlich leichter, wenn man nicht gleich alles auf einmal bezahlen muss, weil man das Gekaufte finanzieren kann.

Man sieht es Ihren Produkten ja nicht an, ob sie bar bezahlt oder finanziert sind. Sie leisten dadurch auch nicht weniger.

Und spart Ihr Kunde mit Ihrem Produkt Kosten ein, kann er daraus die Leasing-/Finanzierungsrate bezahlen.

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Nun eine andere Sichtweise: Wie ist das eigentlich bei Ihnen, wenn Sie einen Auftrag erhalten? Können Sie da 100%-ig sicher sein, dass Ihr Kunde auch zahlen kann? Und was ist, wenn Sie liefern und er zahlt nicht?



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Haben Sie schon einmal...



-Mahnungen verschickt?
-die 3. Mahnung schreiben müssen?
-wochenlang auf Ihr Geld gewartet?
-Forderungen verloren und abschreiben müssen?
-einen Prozess deshalb geführt?
(und wie ist der ausgegangen?)
-Moskau-Inkasso engagiert?

SCHALLERT
LEASING & CAPITAL
seit 1983

Warum zahlt nicht jeder Kunde pünktlich?



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Eine Umfrage bei Verbrauchern hat ergeben:

Jeder 4. kann seine Rechnungen nicht pünktlich bezahlen Aktuelle Umfrage zur Privatverschuldung in Deutschland

Aufgrund finanzieller Schwierigkeiten ist in Deutschland jeder Vierte nicht in der Lage, seine Rechnungen pünktlich zu bezahlen. Dies ist das Ergebnis einer jetzt vorgestellten Umfrage von Intrum Justitia.

Zu den am häufigsten genannten Gründen für das Liegenlassen von Rechnungen sind die Einführung des Euro sowie hohe Kreditkosten zu nennen. Hier klagt jeder Dritte aktuell über finanzielle Schwierigkeiten.

Aufgrund finanzieller Schwierigkeiten ist in Deutschland jeder Vierte nicht in der Lage, seine Rechnungen pünktlich zu bezahlen

Weil das zur Verfügung stehende Geld knapp ist, lassen die Deutschen so manche Rechnung weit über den eigentlichen Zahlungstermin hinaus erst einmal liegen.

Weil das zur Verfügung stehende Geld knapp ist, lassen die Deutschen so manche Rechnung weit über den eigentlichen Zahlungstermin hinaus erst einmal liegen. In aller Regel innerhalb der Zahlungsfrist.

Bei Familien mit einem Einkommen unter 20.000 Euro ist es häufiger der Fall (49%).

Volkssport Geld leihen

Aufgrund sind jährlich immer

Das lange Liegenlassen von Rechnungen hat zur Folge, dass 14% der Befragten bereits Erfahrung mit einem Mahnschreiben des Gerichtsvollziehers oder eines Inkassounternehmens gemacht haben

Das Gerichtsvollziehers oder eines Inkassounternehmens gemacht haben. Der durchschnittliche Deutsche erhält, so die Einschätzung der Befragten, jährlich rund 7 Mahnschreiben. Und diese zeigen Wirkung: Über 90% der Rechnungen werden dann kurzfristig bezahlt oder es wird versucht, sich

Der durchschnittliche Deutsche erhält, so die Einschätzung der Befragten, jährlich rund 7 Mahnschreiben

"Dies zeigt", so Michael Moericke, die Funktion ausüben."

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Die Kundenqualität/-bonität bei Firmenkunden: (worüber nicht gern gesprochen wird)

Eine Befragung im Auftrag der KfW ergab:

Für 45% aller Unternehmen haben sich
die Finanzierungsmöglichkeiten in den
letzten Jahren verschlechtert

Für ca. 1/3 der Unternehmen ist
die Kreditbeschaffung schwierig

Ca. 1/8 der Unternehmen droht die
Kündigung der Bankverbindung

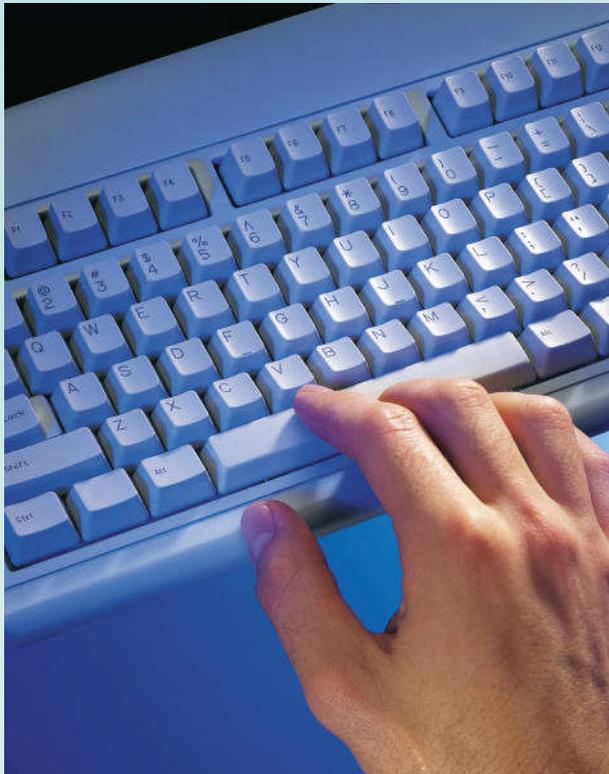
Jede 5. Investitionsfinanzierung
wird von den Banken abgelehnt



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983



Die Gründe waren:

Die geringe Eigenkapitalquote

Die allgemeine
wirtschaftliche Lage

Nicht ausreichende
Gewinne oder gar Verluste

Das Ranking - Basel II

Wie lösen Sie für
sich das Problem?

Unser Vorschlag:

Fragen Sie den Kunden schon in
der Anfangsphase des Verkaufs-
prozesses: Mal angenommen,
wir werden uns einig, wie
möchten Sie bezahlen?



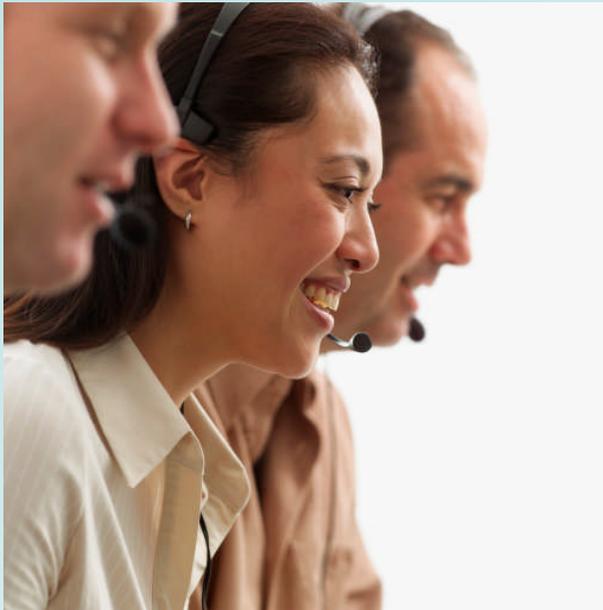
Ihr Kunde muss seine Kasse nicht „plündern“ ?



Schlagen Sie ihm vor, dass Sie sich alternativ
gern um einen guten Finanzierungsvorschlag
für ihn kümmern und avisieren Sie uns. Dann
faxen/mailen Sie uns Ihr Angebot oder die AB
und alles Weitere machen wir.

– sofort – diskret – zuverlässig – korrekt –

....und übrigens



.... ein gutes
Finanzierungsangebot hat
noch nie einen Auftrag
erschwert, doch das Fehlen
einer Finanzierung schon so
manches Geschäft verhindert!

.... im Jahr 2006 wurden fast 1/3 aller
Investitionsgüter geleast

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Für den Erhalt aller Kreditarten
gibt es eine entscheidende
Voraussetzung

Wissen Sie welche?

BONITÄT



Copyright Holger Schallert

SCHALLERT
LEASING & CAPITAL
seit 1983



Das heißt für Sie:

**Keine Bonität – kein Kredit
Kein Kredit – kein Auftrag
oder noch schlimmer
geliefert und kein Geld**

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Die Philosophie des Leasing:

- Leasing verschafft Ihrem Kunden die Nutzung.
 - Aus der Nutzung erwirtschaftet er seinen Ertrag.
 - Aus diesem Ertrag zahlt er seine Leasingraten.
 - Er zahlt also immer nur den Teil, den er gerade braucht.
 - Andernfalls zahlt er alles zu Beginn, erhält aber erst sukzessive den Ertrag.



LEASING MACHT FREI!

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

So nicht!



- Auch Mietkauf ist eine 100% Finanzierung
- Die gesamte Umsatzsteuer auf alle Mietkaufraten fällt zu Beginn an und wird sofort zu Vorsteuer
- Die mtl. Mietkaufraten sind nur netto zu leisten
- Die Bilanzierung + damit die AfA des Wirtschaftsgutes erfolgt beim Kunden
- Oft bleibt der Anspruch auf öffentliche Fördermittel bestehen

Sondern so!



AUCH MIETKAUF
MACHT FREI!

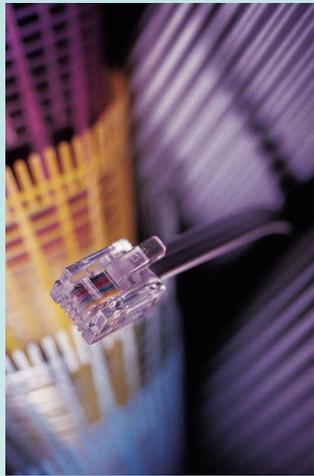
SCHALLERT

LEASING & CAPITAL
seit 1983



Was für Ihre Kunden durch
uns zu finanzieren ist:

Alle Investitionsgüter,
die man anfassen und
wegtragen kann



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Welchen Nutzen hat Ihr Kunde durch Leasing/Mietkauf ?



- Fixierte monatliche gleichbleibende Kosten
- Nutzungszeit = Vertragslaufzeit
- Er bleibt bankenunabhängig
- Er behält seine vorhandene Liquidität
- Er sichert sich über die Vertragslaufzeit das bestehende Zinstief
- Er ermöglicht sich ohne Kapitaleinsatz die Nutzung Ihrer neuesten und wirtschaftlichsten Technik

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Ab welcher Investitionssumme lohnt
sich Leasing/Mietkauf überhaupt ?



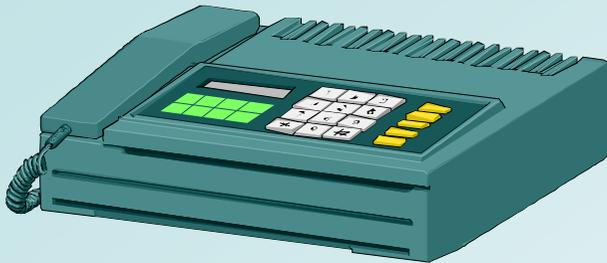
- Aus steuerlicher Sicht können
Sie grundsätzlich alle Wirtschaftsgüter
ab Euro 410,- Kaufpreis leasen.

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Wie Sie zu einer Finanzierung
durch uns kommen:



Sie mailen uns alle Daten oder rufen uns
an oder Sie faxen uns das ausgefüllte
Anfrageblatt. Und das finden Sie als
Kopiervorlage auf Ihrem neuen
Mousepad (bitte bei uns anfordern)

...und das sieht so aus:



SCHALLERT
LEASING & CAPITAL
seit 1983

...wir kümmern uns um Ihr Geld...

Ihre Kopiervorlage

Lieferant / Ihr Stempel

[Empty box for stamp/signature]

Die Kundendaten

Name
Name
Str. Hsnr.
PLZ/Ort
Telefon Fax
e-mail

Finanziert werden soll:

Kaufpreis € inkl. MWSt.: Finanzierungssumme €:

Finanzierungsform (Leasing, Finanzierung, Nutzungsvertrag, KfW):

- Sie interessieren sich für... ..rentable + seriöse Kapitalanlagen ab 5.000 €
- ...Versorgung von Gesellschaftern und Geschäftsführern
- ...steueroptimierte Unternehmenskonzepte und – strukturierungen
- ...durchzuführende Mitarbeitertrainings (Vertrieb + Motivation)

Sie erreichen uns unter:

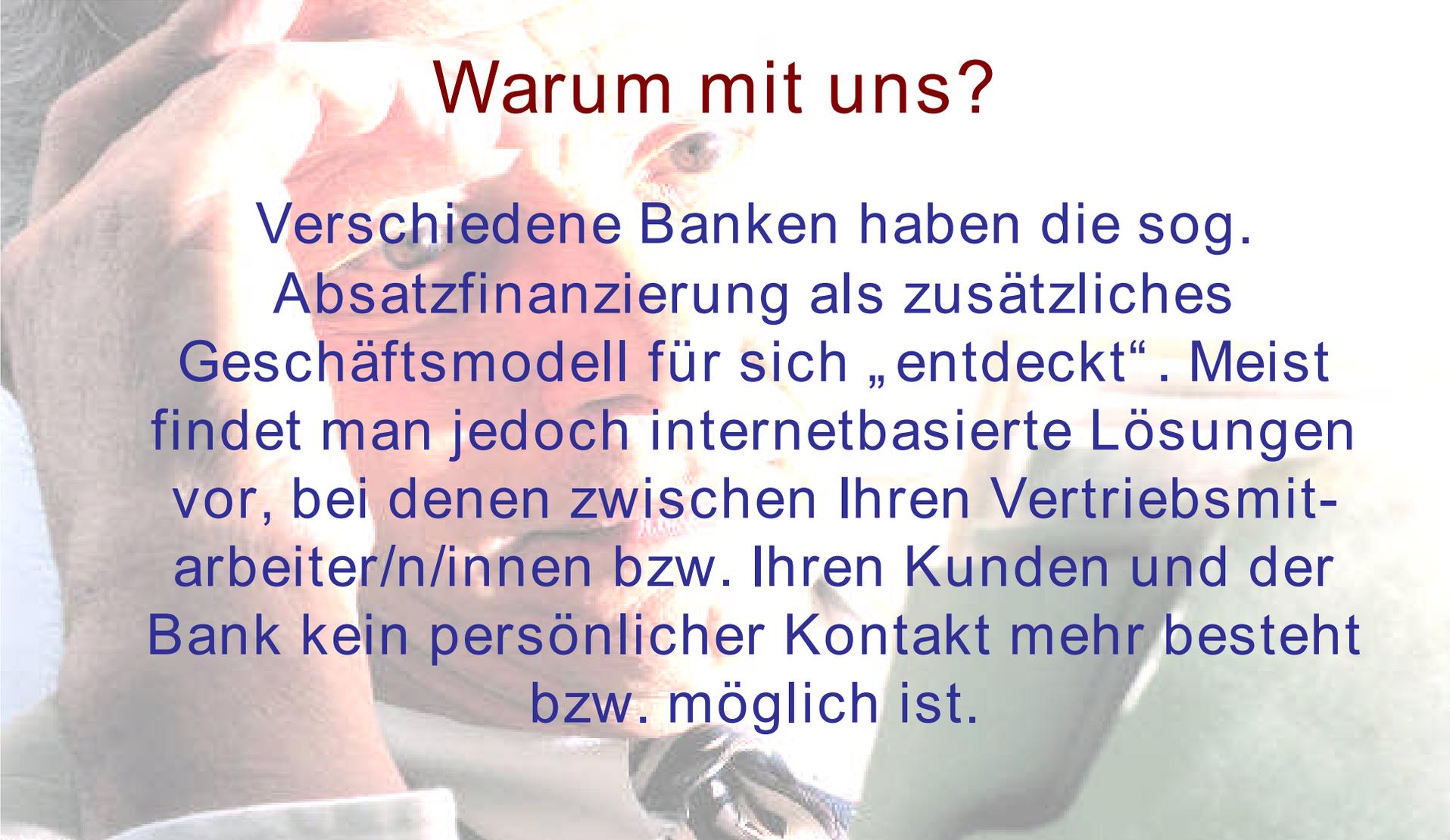
Tel: 04191 7801 - Fax: 04191 60660 - Mobil: 0171 775 27 38 – Mail: info@schallert-capital.de
Schallert GmbH – Brookweg 48 – 24568 Kaltenkirchen

**Sie möchten sofort nach
Finanzierungsabschluss eine 30%-ige
Abschlagszahlung erhalten?**

**Können Sie haben
kostenfrei !!!**

Doch bitte beachten:
Gilt nur bei Leasing oder Mietkauf.





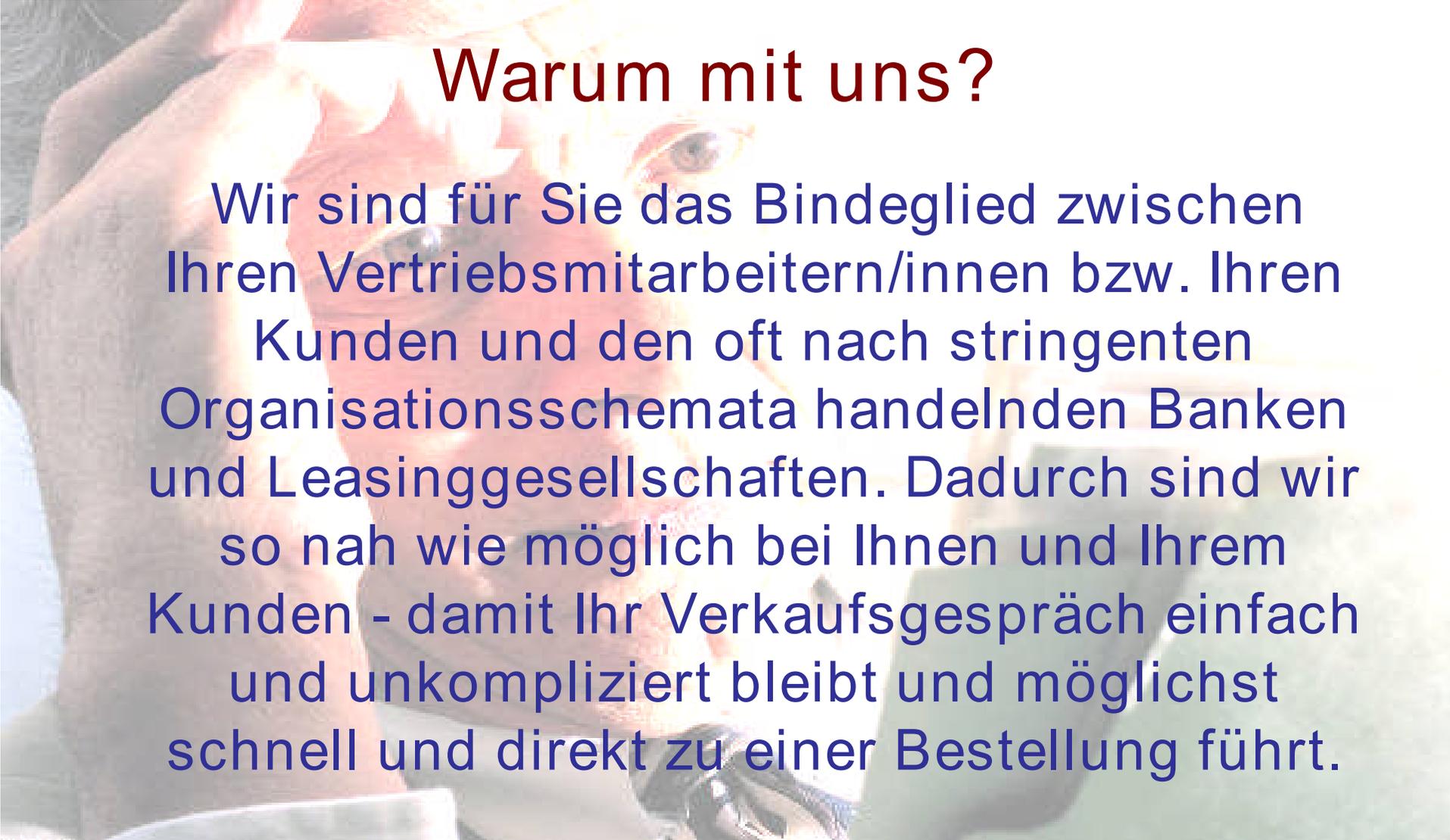
SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Warum mit uns?

Verschiedene Banken haben die sog. Absatzfinanzierung als zusätzliches Geschäftsmodell für sich „entdeckt“. Meist findet man jedoch internetbasierte Lösungen vor, bei denen zwischen Ihren Vertriebsmitarbeiter/n/innen bzw. Ihren Kunden und der Bank kein persönlicher Kontakt mehr besteht bzw. möglich ist.



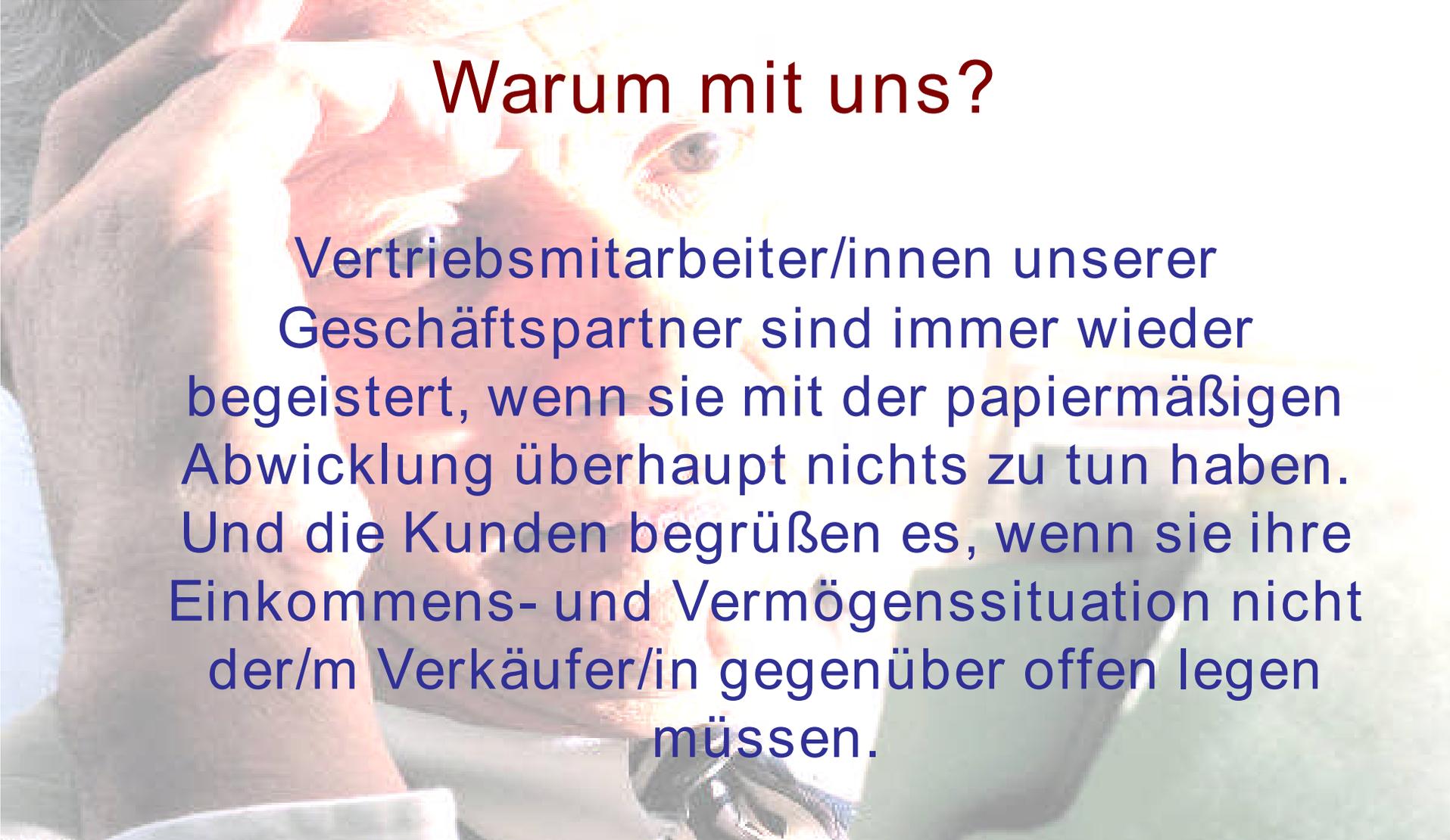
SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Warum mit uns?

Wir sind für Sie das Bindeglied zwischen Ihren Vertriebsmitarbeitern/innen bzw. Ihren Kunden und den oft nach stringenten Organisationsschemata handelnden Banken und Leasinggesellschaften. Dadurch sind wir so nah wie möglich bei Ihnen und Ihrem Kunden - damit Ihr Verkaufsgespräch einfach und unkompliziert bleibt und möglichst schnell und direkt zu einer Bestellung führt.

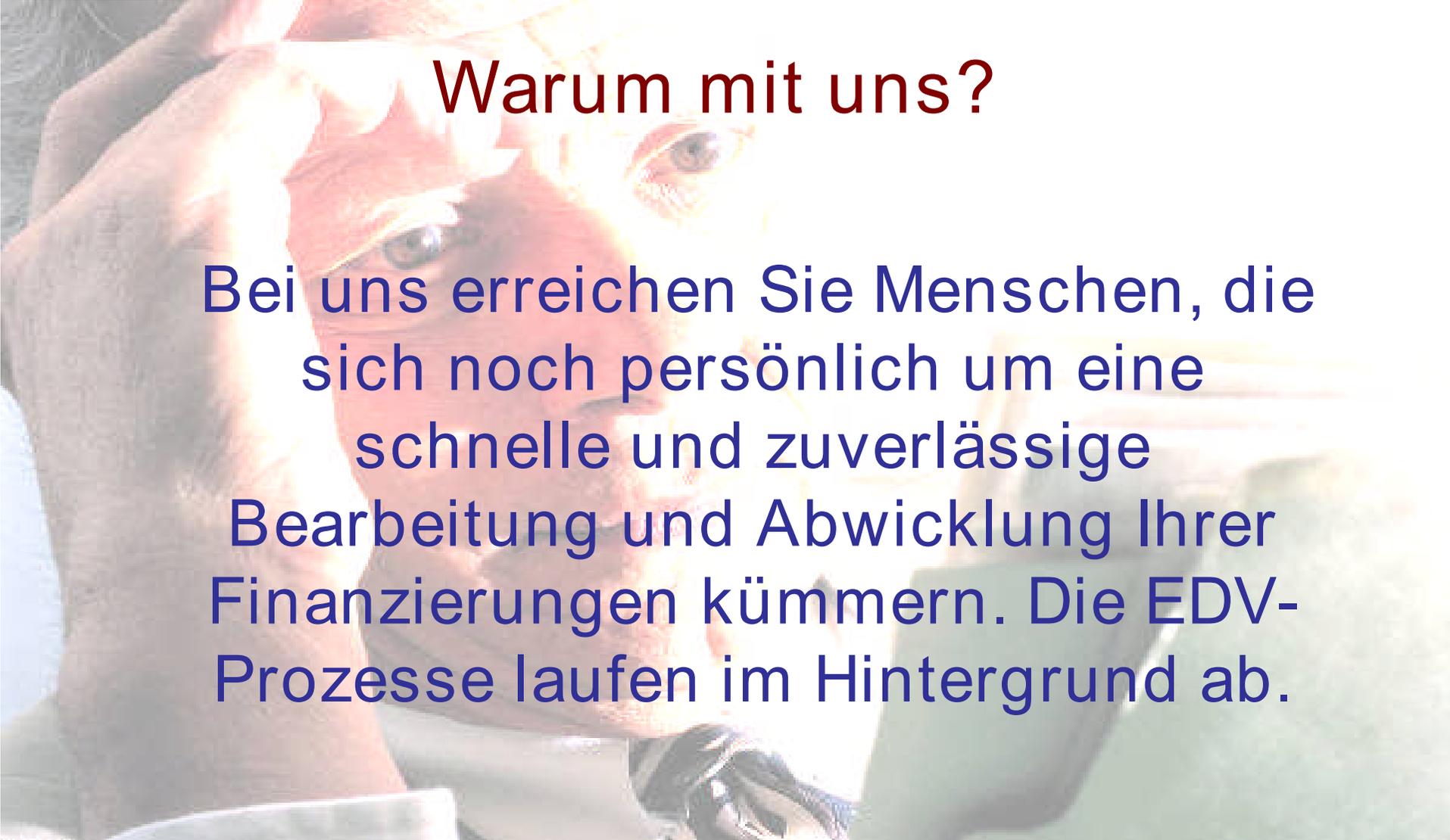


SCHALLERT

LEASING & CAPITAL
seit 1983

Warum mit uns?

Vertriebsmitarbeiter/innen unserer
Geschäftspartner sind immer wieder
begeistert, wenn sie mit der papiermäßigen
Abwicklung überhaupt nichts zu tun haben.
Und die Kunden begrüßen es, wenn sie ihre
Einkommens- und Vermögenssituation nicht
der/m Verkäufer/in gegenüber offen legen
müssen.



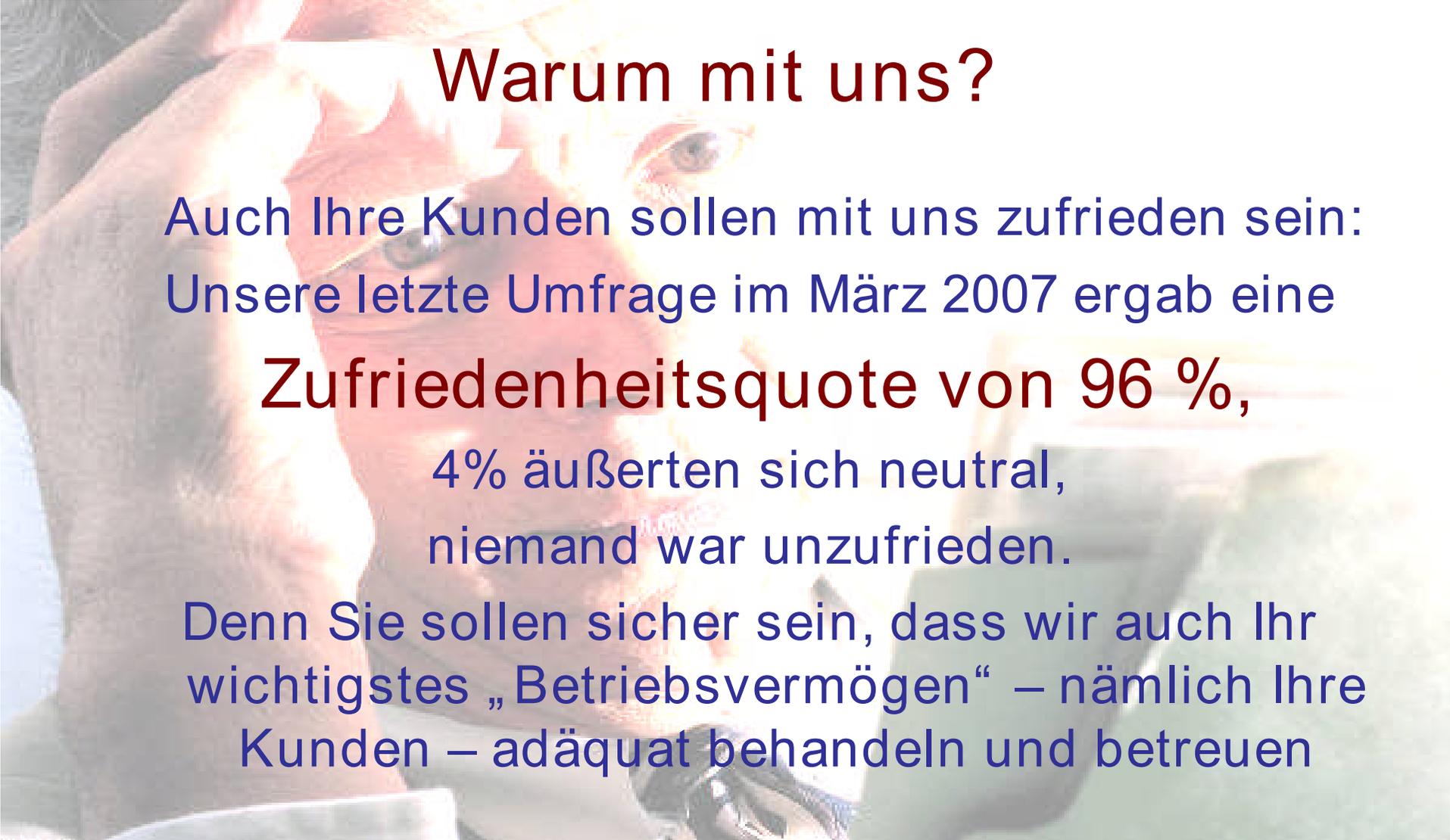
SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Warum mit uns?

Bei uns erreichen Sie Menschen, die sich noch persönlich um eine schnelle und zuverlässige Bearbeitung und Abwicklung Ihrer Finanzierungen kümmern. Die EDV-Prozesse laufen im Hintergrund ab.



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Warum mit uns?

Auch Ihre Kunden sollen mit uns zufrieden sein:
Unsere letzte Umfrage im März 2007 ergab eine

Zufriedenheitsquote von 96 %,

4% äußerten sich neutral,
niemand war unzufrieden.

Denn Sie sollen sicher sein, dass wir auch Ihr
wichtigstes „Betriebsvermögen“ – nämlich Ihre
Kunden – adäquat behandeln und betreuen

SCHALLERT
LEASING & CAPITAL
seit 1983

Erhöhen Sie durch
unsere
Dienstleistung Ihre
Verkaufschancen ...





Kein Mensch will etwas
verkauft bekommen...



Doch: Jeder Mensch will kaufen!

SCHALLERT
LEASING & CAPITAL
seit 1983

Kunden
wollen
kaufen
dürfen....



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Kaufen ist
ein
prickelndes
Erlebnis ...



SCHALLERT
LEASING & CAPITAL
seit 1983

... und je höher
der Preis
desto größer
der Kick ...



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

... deshalb wäre es doch toll, wenn Ihre Kunden bei Ihnen sofort kaufen könnten, indem sie **vorbehaltlich der Finanzierungszusage bestellen!**



SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983



... Ihr Kunde hat es verdient,
dass wir uns um ihn so gut
wie irgend möglich bemühen

SCHALLERT

LEASING & CAPITAL

seit 1983

Herzlichen Dank, dass Sie uns
Ihre Zeit geschenkt haben.

Wir freuen uns auf Sie
und Ihre Kunden.

Wenn Sie mehr wissen möchten
(Konditionen, Ablaufschemata,
Formulare, Trainingsinhalte
etc.): [www.schallert-
capital.de](http://www.schallert-capital.de)